

DANE PRACOWNIKA ZGŁASZANEGO DO UDZIAŁU W PROJEKCIE

*) w przypadku większej liczby zgłaszanych osób proszę wypełnić ponownie tę stronę formularza

Imię (imiona)																											
Nazwisko																				PESEL							
				-				-																			
Data urodzenia (dzień/miesiąc/rok)				Miejsce urodzenia - miejscowość								Województwo															

ADRES ZAMIESZKANIA I DANE KONTAKTOWE

Miejscowość																											
Ulica																				nr domu				nr lokalu			
				-																							
Kod pocztowy				Poczta								Gmina															
Powiat								Województwo																			
Telefon stacjonarny (wraz z numerem kierunkowym)														Telefon komórkowy													
Adres poczty elektronicznej (e-mail)																											

<input type="checkbox"/>	obszar miejski	Uwaga: Obszary wiejskie to tereny położone poza granicami administracyjnymi miast – obszary gmin wiejskich oraz część wiejska (leżąca poza miastem) gminy miejsko-wiejskiej. Dostęp do danych z podziałem terytorialnym na stronie internetowej GUS: http://www.stat.gov.pl/broker/access/index.jspa
<input type="checkbox"/>	obszar wiejski	

Status w firmie (proszę zaznaczyć właściwe)

<input type="checkbox"/>	samozatrudniony (osoba fizyczna prowadząca działalność gospodarczą, nie zatrudniająca pracowników na podstawie umowy o pracę)
<input type="checkbox"/>	przedsiębiorca (osoba fizyczna prowadząca działalność gospodarczą, zatrudniająca pracowników na podstawie umowy o pracę)
<input type="checkbox"/>	pracownik zatrudniony na podstawie umowy o pracę, odpowiedzialny na sprzedaż produktów i usług
<input type="checkbox"/>	właściciel / współwłaściciel zatrudniony na podstawie umowy o pracę
<input type="checkbox"/>	właściciel / współwłaściciel (z wyłączeniem osób fizycznych prowadzących działalność gospodarczą)

Poziom wykształcenia (proszę zaznaczyć właściwy)

<input type="checkbox"/>	niepełne podstawowe	<input type="checkbox"/>	podstawowe	<input type="checkbox"/>	gimnazjalne	<input type="checkbox"/>	zasadnicze zawodowe	<input type="checkbox"/>	średnie zawodowe (technik)
<input type="checkbox"/>	średnie ogólnokształcące	<input type="checkbox"/>	pomaturalne	<input type="checkbox"/>	wyższe zawodowe (lic., inż. lub równorzędne)	<input type="checkbox"/>	wyższe magisterskie (mgr lub równorzędne)	<input type="checkbox"/>	wyższy stopień lub tytuł naukowy (dr, prof.)

Miejsce wykonywania pracy (pełny adres zakładu pracy wraz z województwem)

L.p.	Data wybranego szkolenia	Miejsce szkolenia	Tytuł szkolenia
1			
2			
3			

Oświadczam, że:

- Dane przedstawione w niniejszej karcie ogłoszeniowej odpowiadają stanowi faktycznemu i są prawdziwe. Jestem świadomy(a) odpowiedzialności prawnej, jaką ponoszę w przypadku podania nieprawdziwych danych.
- Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych na potrzeby rekrutacji, realizacji oraz monitoringu i ewaluacji Projektu „Szkolenia podnoszące kompetencje sprzedażowe małych firm” zgodnie z Ustawą z dn. 29 sierpnia 1997 o ochronie danych osobowych Dz. U nr 101, poz. 926 ze zm.

.....
Miejscowość, data

.....
podpis osoby kierowanej na szkolenie

.....
podpis osoby upoważnionej do reprezentowania przedsiębiorstwa

REGULAMIN UDZIAŁU W PROJEKCIE

1. Postanowienia ogólne

Niniejszy dokument określa ramowe zasady i warunki uczestnictwa w Projekcie „Szkolenia podnoszące kompetencje sprzedażowe małych firm”.

2. Definicje

2.1 Projekt – projekt „Szkolenia podnoszące kompetencje sprzedażowe małych firm” nr WND-POKL.08.01.01-10-222/09 w ramach Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki, Priorytetu VIII Regionalne kadry gospodarki, Działania 8.1 Rozwój pracowników i przedsiębiorstw w regionie, Poddziałania 8.1.1 Wspieranie rozwoju kwalifikacji zawodowych i doradztwo dla przedsiębiorstw, współfinansowany przez Unię Europejską w ramach Europejskiego Funduszu Społecznego, realizowany pod nadzorem Urzędu Marszałkowskiego w Łodzi.

2.2 Beneficjent - WYG Consulting Sp. z o.o.

2.3 Uczestnik Projektu (Beneficjent pomocy):

- przedsiębiorca, który otrzymuje pomoc publiczną,
- osoba fizyczna, będąca pracownikiem przedsiębiorcy zatrudnionym na podstawie umowy o pracę, korzystająca ze wsparcia w postaci szkoleń.

2.4 Organizatorzy Szkoleń: WYG Consulting Sp. z o.o., Wykonawca, któremu Beneficjent zleci przeprowadzenie szkoleń.

2.5 Ponadto, w rozumieniu przepisów o działalności gospodarczej oraz przepisów wspólnotowych (Załącznik I do Rozporządzenia Komisji (WE) nr 364/2004 z dnia 25 lutego 2004 r. zmieniającego Rozporządzenie Komisji (WE) nr 70/2001 i rozszerzającego jego zakres w celu włączenia pomocy dla badań i rozwoju (Dz. Urz. WE Nr L 63 z 28.02.2004 r.) oraz załącznik I do Rozporządzenia Komisji (WE) 70/2001 z dnia 12 stycznia 2001 r. w sprawie zastosowania art. 87 i 88 Traktatu WE w odniesieniu do pomocy państwa dla małych i średnich przedsiębiorstw (Dz. Urz. WE Nr L 10 z 13.01.2001 r.), za wyjątkiem przypadków określonych w przepisach wspólnotowych, można przyjąć następujące definicje przedsiębiorstw:

Mikroprzedsiębiorstwo – jest to przedsiębiorstwo zatrudniające do 9 pracowników włącznie i którego roczny obrót i/lub całkowity bilans roczny nie przekracza 2 milionów EUR.

Małe przedsiębiorstwo – jest to przedsiębiorstwo zatrudniające do 49 pracowników włącznie i którego roczny obrót i/lub całkowity bilans roczny nie przekracza 10 milionów EUR.

Średnie przedsiębiorstwo – jest to przedsiębiorstwo zatrudniające do 249 pracowników włącznie i którego roczny obrót nie przekracza 50 milionów EUR i/lub całkowity bilans roczny nie przekracza 43 milionów EUR

Inne (duże) przedsiębiorstwo – jest to przedsiębiorstwo, które nie kwalifikuje się do żadnej z ww. kategorii przedsiębiorstw.

3. Terytorialny i czasowy zakres projektu

Projekt jest realizowany od 01.10.2009 r. do 30.09.2010 r. Obszarem realizacji Projektu jest województwo łódzkie.

4. Cel projektu

Celem ogólnym Projektu jest dostarczenie łódzkim MMP wysokiej jakości szkoleń w zakresie kompetencji sprzedażowych ich pracowników i poprzez to wzmocnienie ich pozycji konkurencyjnej na rynku.

Cele szczegółowe projektu, w bezpośredni sposób wpływające na realizację celu ogólnego to:

- podniesienie kompetencji handlowych pracowników sektora MMP w woj. łódzkim;
- wzmocnienie jakości zarządzania sprzedażą w przedsiębiorstwach;
- dostarczenie wiedzy o możliwościach sprzedaży towarów i usług w sąsiednich krajach
- uświadomienie potencjalnych korzyści, jakie daje wykorzystanie instrumentów internetowych do wzmocnienia sprzedaży.

5. Zakres usług oferowanych w projekcie

Szczegółowe informacje dotyczące poszczególnych szkoleń dostępne są na stronie internetowej projektu: www.sprzedaz-lodz.pl, w Biurze Projektu: WYG Consulting Sp. z o.o., ul. Łódzka 53b, 97-300 Piotrków Trybunalski lub też bezpośrednio w siedzibie Beneficjenta: WYG Consulting Sp. z o.o., ul. Sienna 75, 00-833 Warszawa.

6. Kryteria uczestnictwa

6.1 Uczestnikami szkoleń, które zostaną przeprowadzone w ramach Projektu mogą być wyłącznie osoby, które łącznie spełniają następujące warunki:

- 1) są zatrudnionymi na podstawie umowy o pracę pracownikami mikroprzedsiębiorstw lub małych przedsiębiorstw, które mają siedzibę główną lub oddział/filię na terenie województwa łódzkiego,
- 2) mieszkają na terenie województwa łódzkiego,
- 3) z tytułu ich udziału w szkoleniu zostanie za nie wniesiony wkład prywatny w formie wynagrodzenia za czas uczestnictwa w szkoleniu w wysokości określonej w umowie szkoleniowej,

- 4) wypełniły i podpisały formularz zgłoszeniowy nie później niż na 12 dni roboczych przed dniem rozpoczęcia szkolenia;
- 5) za które dostarczono podpisaną przez pracodawcę (przed podpisaniem umowy szkoleniowej) informację o otrzymanej pomocy publicznej innej niż pomoc de minimis;
- 6) za które dostarczono kserokopię dokumentu rejestrowego przedsiębiorcy lub innego dokumentu potwierdzającego status przedsiębiorcy;
- 7) za które dostarczono podpisaną przez pracodawcę zaświadczenie o zatrudnieniu;
- 8) za które dostarczono podpisaną przez pracodawcę umowę szkoleniową najpóźniej w dniu rozpoczęcia szkolenia;
- 9) podpisały oświadczenie o wyrażeniu zgody na przetwarzanie danych osobowych;
- 10) podpisały deklarację uczestnictwa w Projekcie w dniu rozpoczęcia szkolenia.

7. Kwalifikacja do Projektu

7.1 Wstępna kwalifikacja do Projektu następuje na podstawie niniejszego formularza zgłoszeniowego, informacji o otrzymanej pomocy publicznej innej niż pomoc de minimis, zaświadczenia o zatrudnieniu oraz kopii dokumentu rejestrowego Przedsiębiorcy dostarczonego do Organizatora.

7.2 Warunkiem uczestnictwa w szkoleniu jest wniesienie wkładu prywatnego (w formie wynagrodzenia) w wysokości określonej w umowie szkoleniowej oraz podpisanie umowy szkoleniowej.

Wypełniony i podpisany formularz zgłoszeniowy oraz wymagane dokumenty prosimy dostarczyć najpóźniej na 12 dni roboczych przed dniem rozpoczęcia szkolenia na adres Biura Projektu:

**WYG Consulting Sp. z o.o.
ul. Łódzka 53b, 97-300 Piotrków Trybunalski**

z dopiskiem

„Szkolenia podnoszące kompetencje sprzedażowe małych firm”

7.3 Warunkiem ukończenia szkolenia jest obecność Uczestnika w czasie co najmniej 80% godzin lekcyjnych objętych szkoleniem. Uczestnik poświadcza obecność własnoręcznym podpisem na liście obecności.

7.4 Osoba, która ukończy szkolenie otrzyma zaświadczenie o ukończeniu szkolenia.

7.5 Opuszczenie przez Uczestnika więcej niż 20% godzin przewidzianych na realizację wybranego szkolenia obliguje go do zwrotu całego kosztu szkolenia przypadającego na jednego uczestnika.

7.6 W przypadku, gdy szkolenie nie odbędzie się z winy organizatora zostanie wyznaczony inny termin szkolenia do akceptacji przez Uczestnika.

7.7 Organizator szkolenia zapewnia uczestnikom szkolenia:

- materiały szkoleniowe,
- nocleg,
- poczęstunek w trakcie trwania szkolenia,
- zaświadczenie o ukończeniu szkolenia.

8. Proces monitoringu i oceny

8.1 Zgodnie z wymogami Projektu wszyscy Uczestnicy podlegają procesowi monitoringu, mającemu na celu ocenę skuteczności działań podjętych w ramach Projektu.

8.2 W celu przeprowadzenia procesu monitoringu i ewaluacji Uczestnicy Projektu są zobowiązani do udzielania informacji na temat rezultatów uczestnictwa w Projekcie przedstawicielom upoważnionych Instytucji.

.....
podpis osoby upoważnionej do reprezentowania przedsiębiorstwa